

3 koraki do motiviranosti in zavzetosti vaših zaposlenih

Kratka motivacijska delavnica za vzpodbujanje vedenj, ki povzročajo dvig zavzetosti in motivacije vaših zaposlenih.

Tomaž Ovsenik, strokovnjak za odnose in komunikacijo, je za vaše zaposlene pripravil praktično naravnano komunikacijsko delavnico, na kateri vas bo učil uporabe orodij za gradnjo odnosov med zaposlenimi.

Rezultat udeležbe na delavnici je večja zavzetost zaposlenih, boljša učinkovitost in boljši poslovni rezultati!

Hitre informacije:



Kratka 2-urna motivacijska delavnica v vrednosti **550 €**



Potrebujete dodatna pojasnila? Pokličite na **070 631 300**



Rezervirajte svoj termin: prodaja@transformacija.com

5 razlogov, zakaj je ta delavnica prava za vas in vašo ekipo. Naučili se boste:

- ★ **Kako prepoznati frustracije, jih odpraviti in obrniti v svojo korist.**
Odkrili boste glavne frustracije, ki jih zdaj doživljate vi in vaši zaposleni ter prejeli koristne in uporabne nasvete, kako jih obračati v svojo korist!
- ★ **Kako in zakaj deliti pozitivne potrditve.**
Naučili se boste konkretnih veščin dajanja pozitivnih potrditev, ki takoj prispevajo k gradnji dobrih odnosov, saj so le-ti osnova za bolj učinkovito sodelovanje in produktivno delo.
- ★ **Kako izboljšati običajen pogovor.**
Spoznali boste 3 nivoje vzpostavljanja dobrega stika z vašimi sodelavci, s katerimi boste izboljšali vsak pogovor.
- ★ **Kako biti aktiven poslušalec.**
Spoznajte korake poslušanja in spremljanja pogovora, s pomočjo katerih lahko znatno prispevate k boljšim odnosom, komunikaciji in učinkovitemu timskem delu!
- ★ **Kako ohranjati pozitivno stanje na čustvenem bančnem računu.**
Spoznali boste, da vse aktivnosti lažje potekajo, če ima vsak posameznik v vaši ekipi pozitivno stanje na svojem čustvenem računu. Kaj je čustveni bančni račun in kako na njem vzdrževati pozitivno stanje?

Vas zanima več? Za vsebino delavnice nadaljujte na **2. stran** →

2-urna delavnica za vašo ekipo:

3 koraki do motiviranosti in zavzetosti vaših zaposlenih

Cena delavnice:

550 € + DDV

Velikost skupine:

Zaradi praktičnosti izvedbe in zagotavljanja sodelovanja vseh udeležencev priporočamo 12 udeležencev na skupino.

Lokacija:

Delavnico lahko izvedemo v prostorih podjetja Transformacija v Ljubljani, ali na vaši lokaciji.

On-line:

Delavnico izvajamo tudi preko ZOOM aplikacije za zaključeno skupino do 10 udeležencev.

Prijava:

Pokličite nas na 070 631 300 ali nam pišite na prodaja@transformacija.com

Vsebina 2-urne delavnice:

1. SPREMEMBA = NORMALNA STVAR

Kaj se v času odtujenosti dogaja v odnosih in na kaj vse morate biti nujno pozorni v času fizične odtujenosti, da boste ohranili stik z in med vašimi zaposlenimi.

- ★ Kaj je stres in kako ga prepoznavati.
- ★ Kaj so spremembe in kako jih normalizirati.
- ★ Kaj je krog vplivanja in fokus na konstruktivne stvari.
- ★ Kako v luči sprememb opazovati dinamiko odnosov.
- ★ Kaj je čustveni bančni račun.

2. TEHNIKE ZA IZBOLJŠANJE ODNOSOV

Naučite se praktičnih in takoj izvedljivih tehnik, s katerimi boste najbolj učinkovito vplivali na odnose med vami in vašimi sodelavci, da boste ohranjali kondicijo produktivnosti.

- ★ Kako izboljševati stanje na čustvenem bančnem računu.
- ★ Katere so osnovne človekove potrebe, ki vplivajo na odnose.
- ★ Kako z orodjem pozitivne potrditve izboljševati odnose.
- ★ Konkretni stavki za izražanje pozitivne potrditve.
- ★ Kako vzpostaviti stik z drugimi na 3 nivojih.

3. MOTIVACIJSKE POSLEDICE USTREZNE KOMUNIKACIJE

Zakaj uporabljati praktične vaje in tehnike za pravilno, zadostno in ustrezno komunikacijo, ki bodo vplivale na lastno motiviranost in zavzetost vaših sodelavcev.

- ★ Zakaj merimo komunikacijo in kako prepoznamo napake.
- ★ Zakaj se izogibati negacijam v komunikaciji.
- ★ Kaj opazovati v pogovoru, da bomo bolj učinkoviti.
- ★ Kaj je tisto, na kar se sogovornik odziva.
- ★ Na kaj vplivamo s pozitivnimi potrditvami.
- ★ Kaj nas motivira in kaj sproža motivacijo.